

1. Record Nr.	UNISA996517772303316
Autore	Sippel Sarah Ruth
Titolo	Land
Pubbl/distr/stampa	Berlin/München/Boston : , : Walter de Gruyter GmbH, , 2021 ©2021
ISBN	3-11-064164-X 3-11-064558-0
Descrizione fisica	1 online resource (48 pages)
Collana	Dialektik des Globalen. Kernbegriffe ; ; v.7
Classificazione	RB 10841
Altri autori (Persone)	BöhmeMichaela
Soggetti	HISTORY / Modern / General
Lingua di pubblicazione	Tedesco
Formato	Materiale a stampa
Livello bibliografico	Monografia
Nota di contenuto	Frontmatter -- Inhalt -- 1 Einleitung -- 2 Von der Marginalisierung von Land zum Land Rush -- 3 Land und Verräumlichungspraktiken -- 4 Neu-Formatierungen von Land als Anlagegeographien -- 5 Land und Materialität -- 6 De- und Reregulierungen von Land -- 7 Lokale Aushandlungen und transregionale Gegenbewegungen -- 8 Zusammenfassung
Sommario/riassunto	Fragen von Land sind angesichts von globalem Klimawandel, einer wachsenden Weltbevölkerung und mehrfachen Ernährungskrisen wieder in das Zentrum der Aufmerksamkeit gerückt. Im Zuge der „Wiederentdeckung der Landfrage“ wurden auch die vielschichtigen Dimensionen von Land erneut deutlich, die Land von anderen Ressourcen unterscheiden. Land symbolisiert Gemeinschaft, Erinnerung, Erbe, Zugehörigkeit und Identität ebenso wie Eroberung, Enteignung und Vertreibung. Land ist materiell und physisch greifbar und umfasst neben seiner Oberfläche auch den Erdboden und den Zugang zu weiteren Ressourcen. Land ist produktiv – und damit direkt an das Überleben von Menschen gekoppelt. Dieser Band zeigt auf, wie Land aktuell neu ausgehandelt wird – als gemeinschaftliches Gut, Privateigentum, Nährboden menschlichen Daseins oder Finanzanlageobjekt – und verweist auf die Vorstellungen von Raum und Raumordnungen, die diesen Aushandlungsprozessen zugrunde liegen. This volume shows how land is currently being renegotiated as a

collective commodity, private property, fertile soil for human existence,
or as an object of financial investment by identifying the ideas of space
and spatial order on which these processes of negotiation are based.
