

1. Record Nr.	UNISA996417129203316
Autore	Guijarro Santiago
Titolo	I detti di Gesu : Introduzione allo studio del documento Q / / Santiago Guijarro
Pubbl/distr/stampa	Roma : , : Carocci editore S.p.A., , 2021
ISBN	88-430-7864-X
Descrizione fisica	1 online resource (144 pages)
Disciplina	232.954
Lingua di pubblicazione	Italiano
Formato	Materiale a stampa
Livello bibliografico	Monografia
Nota di contenuto	<p>Premessa -- 1 -- La scoperta della fonte Q -- Prima fase: la fonte Q -- Seconda fase: il documento Q -- Terza fase: l'edizione critica di Q -- 2 -- Com'era il documento Q? -- La lingua originale -- L'estensione -- L'ordine -- L'unita letteraria -- Tradizione orale o documento scritto? -- 3 -- La struttura e il contenuto del documento Q -- La struttura -- Il contenuto -- 4 -- La composizione e il genere letterario del documento Q -- Tradizione e redazione -- Il processo formativo -- Il genere letterario -- 5 -- Il contesto vitale del documento Q -- Il gruppo di Q nella ricerca recente -- Profeti itineranti e comunita sedentarie -- Comunita locali di rinnovamento -- Itineranti e gruppi locali -- Predicatori itineranti nello stile dei filosofi cinici -- Scribi e gruppi locali -- Comunita rurali e funzionari -- Coloro che trasmisero Q e i loro destinatari -- Dove e quando fu composto il documento Q? -- 6 -- Il gruppo di Q come "comunione di memoria" -- I riferimenti al passato d'Israele -- Il legame con Abramo -- I profeti perseguitati -- Personaggi e gruppi non ebrei -- Memoria e identita -- 7 -- Gesu nel documento Q -- Quale tipo d'informazione su Gesu possiamo trovare nel documento Q? -- Il documento Q come via d'accesso al Gesu storico -- Lo scenario dell'attivit� di Gesu -- L'attivit� di Gesu -- Le relazioni di Gesu -- Gli insegnamenti di Gesu -- La morte e la risurrezione di Gesu -- Il documento Q come testimonianza di una visione credente di Gesu -- 8 -- Il documento Q e il cristianesimo nascente -- Il movimento di Gesu in Galilea -- Un kerygma diverso -- L'adozione di un nuovo genere letterario -- Conclusioni Perche vale la</p>

pena studiare e conoscere il documento Q? -- Detti di gesu -- Titolo -- Q 3,0 -- Presentazione di Giovanni e Gesu -- Q 3,2b-3a -- Q 3,7-9 -- Q 3,16b-17 -- Q 3, -- Q 4,1-4.9-12.5-8.13 -- Q 4,16 -- Discorso inaugurale di Gesu -- Q 6,20-21 -- Q 6,22-23 -- Q 6,27-28.35c-d -- Q 6,29-30 -- Q 6,31 -- Q 6,32.34 -- Q 6,36 -- Q 6,37-38 -- Q 6,39 -- Q 6,40 -- Q 6,41-42 -- Q 6,43-45 -- Q 6,46 -- Q 6,47-49 -- Giovanni, Gesu e questa generazione -- Q 7,1.3.6b-9.10? -- Q 7,18-19.22-23 -- Q 7,24-28 -- Q 7, -- Q 7,31-35 -- Discepolato e missione -- Q 9,57-60 -- Q 10,2 -- Q 10,3 -- Q 10,4 -- Q 10,5-9 -- Q 10,10-12 -- Q 10,13-15 -- Q 10,16 -- Q 10,21 -- Q 10,22 -- Q 10,23-24 -- Q 11,2b-4 -- Q 11,9-13 -- Accusa e risposta di Gesu -- Q 11,14-15.17-20 -- Q 11, -- Q 11,23 -- Q 11,24-26 -- Q 11,27-28? -- Q 11,16.29-30 -- Q 11,31-32 -- Q 11,33 -- Q 11,34-35 -- Q 11,39a?.42.39b.41.43-44 -- Q 11,46b.52.47-48 -- Q 11,49-51 -- Rivelazione di quel che e nascosto -- Q 12,2-3 -- Q 12,4-5 -- Q 12,6-7 -- Q 12,8-9 -- Q 12,10 -- Q 12,11-12 -- Q 12, 33-34 -- Q 12,22 b-31 -- Q 12, 39-40 -- Q 12,42-46 -- Q 12, .51.53 -- Q 12, -- Q 12, 58-59 -- Q 13, 18-19 -- Q 13, 20-21 -- Entrare dalla porta stretta -- Q 13, 24-27 -- Q 13, 29.28 -- Q 13, -- Q 13, 34-35 -- Q 14, -- Q 14, 16-18.19-20?.21.23 -- Q 14,26 -- Q 14, 27 -- Q 17, 33 -- Q 14, 34-35 -- Il regno di Dio e dentro di voi -- Q 16,13 -- Q 16,16 -- Q 16, 17 -- Q 16, 18 -- Q 17,1-2 -- Q 15,4-5a.7 -- Q 15, -- Q 17,3-4 -- Q 17,6 -- Q 17, -- Discorso escatologico -- Q 17,23-24 -- Q 17,37 -- Q 17,26-27.28-29?.30 -- Q 17,34-35 -- Q 19,12-13.15-24.26 -- Q 22,28.30 -- Bibliografia.

## Sommario/riassunto

La fonte dei detti di Gesu, chiamata dagli studiosi "documento Q", e uno degli scritti piu antichi del cristianesimo. Pur essendo un testo di natura ipotetica che non ha valore canonico, il documento Q ha un grande interesse per la ricerca biblica, non solo perche aiuta a conoscere meglio la formazione dei Vangeli, ma anche perche permette l'accesso alla pratica di vita e alle credenze di uno dei primi gruppi di discepoli di Gesu.

2. Record Nr.	UNINA9910629284803321
Autore	Simon Hermann
Titolo	Beating Inflation : An Agile, Concrete and Effective Corporate Guide / / by Hermann Simon, Adam Echter
Pubbl/distr/stampa	Cham : , : Springer International Publishing : , : Imprint : Springer, , 2023
ISBN	9783031200939 3031200934
Edizione	[1st ed. 2023.]
Descrizione fisica	1 online resource (137 pages)
Disciplina	332.41
Soggetti	Strategic planning Leadership Macroeconomics North America - Economic conditions Business Strategy and Leadership Macroeconomics and Monetary Economics North American Economics
Lingua di pubblicazione	Inglese
Formato	Materiale a stampa
Livello bibliografico	Monografia
Nota di bibliografia	Includes bibliographical references and index.
Nota di contenuto	Comeback of the Inflation Specter -- Victims and Profiteers of Inflation -- Getting Ahead of Inflation -- Understand Profit Mechanics -- Optimize Prices in Line with Inflation -- Control Value-to-customer -- Lead in Competition -- Strengthen Pricing Power -- Exploit Digital Opportunities -- Apply Smart Pricing Tactics -- Introduce Innovative Pricing Systems -- Toughen the Sales Force -- Prioritize Finance -- Reduce Costs -- What to Do - Conclusion. .
Sommario/riassunto	Is unabated inflation the new normal? Inflation is back and here to stay. For companies, this means that the world in which they do business has fundamentally changed. This book examines inflation from multiple perspectives and offers actions and strategies for companies to cope with and manage it to ensure their survival. For businesses and consumers, it is not a question of eliminating inflation, but how to cope with it in order to suffer as little damage as possible. This includes not just price management, but also sales, finance, purchasing, cost

management along with digitalization and innovation activities in equal measure. It also requires corporate cultural change, which if managed fast and successfully, the prospects of defeating inflation and thus ensuring the survival of the company are good.

---