

1. Record Nr.	UNISA990003393690203316
Autore	SHELL, Richard G.
Titolo	Strateghi della negoziazione : storia, strategie e tattiche per avere successo negli affari e nella vita quotidiana / G. Richard Shell ; edizione italiana a cura di Giuseppe De Palo e Leonardo D'urso
Pubbl/distr/stampa	Milano : Il sole 24 ore, 2007
ISBN	978-88-8363-865-7 88-8363-865-4
Descrizione fisica	XXVIII, 286 p.
Collana	Mondo economico ; 119
Disciplina	658.45
Soggetti	Negoziazioni
Collocazione	658.45 SHE 1
Lingua di pubblicazione	Italiano
Formato	Materiale a stampa
Livello bibliografico	Monografia