

1. Record Nr.	UNISA990002717780203316
Autore	SHELL, G. Richard
Titolo	Il vantaggio di negoziare : storie e strategie di professionisti della trattativa / G. Richard Shell ; presentazione di Giuseppe De Palo & Leonardo D'Urso ; edizione italiana a cura di ADRcenter
Pubbl/distr/stampa	Milano : Giuffrè, 2005
ISBN	88-14-11176-6
Descrizione fisica	XXII, 295 p. ; 24 cm.
Disciplina	658.4
Soggetti	Negoziazioni
Collocazione	658.4 SHE 1 (IRA 6 900)
Lingua di pubblicazione	Italiano
Formato	Materiale a stampa
Livello bibliografico	Monografia