

1.	Record Nr.	UNISALENTO991004314037507536
	Autore	Italia.Ministero dell'economia nazionale.Direzione generale del lavoro, della previdenza e del credito /Ministero dell'economia nazionale, Direzione generale del lavoro, della previdenza e del credito, Comitato centrale annuario
	Titolo	Disciplina del commercio, disposizioni annonarie : raccolta di norme legislative, circolari ed istruzioni fino al 18 agosto 1928
	Pubbl/distr/stampa	Roma : Provveditorato generale dello Stato, 1928
	Descrizione fisica	357 p. ; 24 cm
	Disciplina	343.4508
	Soggetti	Commercio - Italia
	Lingua di pubblicazione	Italiano
	Formato	Materiale a stampa
	Livello bibliografico	Monografia
2.	Record Nr.	UNINA9910969468803321
	Autore	Puntaier Elmar
	Titolo	Capital structure and profitability : S&P 500 enterprises in the light of the 2008 financial crisis / / Elmar Puntaier
	Pubbl/distr/stampa	Hamburg, : Diplomica Verlag, 2010
	ISBN	9783836645478 3836645475
	Edizione	[1st ed.]
	Descrizione fisica	1 online resource (126 p.)
	Disciplina	330.973 332.64 332.64/2091724
	Soggetti	Stock exchanges - United States Capital - United States Global Financial Crisis, 2008-2009
	Lingua di pubblicazione	Inglese
	Formato	Materiale a stampa
	Livello bibliografico	Monografia

Note generali	Title from cover.
Nota di bibliografia	Includes bibliographical references.
Nota di contenuto	Capital Structure and Profitability; Contents List; Abbreviations; 1 Introduction; 2 Existing Theories and their Predictions; 3 Methodology; 4 Findings and Analysis; 5 Conclusions; 6 Recommendations; 7 Reflections; Bibliography; Appendix; Autorenprofil
Sommario/riassunto	The present study aims to investigate to what extent capital structure has an impact on profitability and closely associated factors due to a series of bankruptcies and bail-outs within the last twelve months. The analysis refers to firms listed in the S&P 500 index on January 2004 and evaluates their performance from 2004 to 2008. The results show strong industry-specific characteristics for all factors observed, i.e. gearing, profitability, liquidity, investments and dividends. In addition, findings indicate a negative effect of higher gearing for almost all ten sectors in respect of the