

1. Record Nr.	UNINA9910796297303321
Autore	Dossogne Sebastien
Titolo	Valorisation et cession d'entreprise : de l'intention a la finalisation, de la valeur au prix // Sebastien Dossogne
Pubbl/distr/stampa	Liege : , : EdiPro, , [2014] ©2014
ISBN	2-511-01425-4
Edizione	[2e edition.]
Descrizione fisica	1 online resource (499 p.)
Disciplina	658.15
Soggetti	Business enterprises - Valuation Corporations - Valuation Entrepreneurship
Lingua di pubblicazione	Francese
Formato	Materiale a stampa
Livello bibliografico	Monografia
Note generali	Description based upon print version of record.
Nota di contenuto	4.2. INTRODUCTION4.3. MOTIVATIONS ET ACTEURS EN PRESENCE; 4.4. EXISTE-T-IL UN MOMENT OPTIMAL POUR VENDRE OU POUR ACHETER ?; 4.5. ORGANISATION PRATIQUE ET ETAPES DU PROCESSUS DE VENTE; 4.6. ASPECTS JURIDIQUES DU PROCESSUS DE VENTE; 4.7. ASPECTS FISCAUX; 4.8. LA NEGOCIATION; 5. VALORISATION PROSPECTIVE DE L'ENTREPRISE; 5.1. THEMES DEVELOPPES; 5.2. LA VALEUR N'EST PAS FORCEMENT LE PRIX; 5.3. METHODES PROSPECTIVES OU HISTORIQUES ?; 5.4. LE PLAN PREVISIONNEL ET LES FACTEURS CREATEURS DE VALEUR; 5.5. LES DIFFERENTES METHODES DE VALORISATION PROSPECTIVES 5.6. VALEUR D'ENTREPRISE ET VALEUR DES FONDS PROPRES5.7. CONCLUSIONS; 6. METHODE DES MULTIPLES ET METHODE DES DIVIDENDES FUTURS; 6.1. LA METHODE DES MULTIPLES; 6.2. LA METHODE DES DIVIDENDES FUTURS ACTUALISES; 7. LA METHODE DES CASH FLOWS LIBRES FUTURS ACTUALISES; 7.1. PRINCIPE; 7.2. IMPACT DE LA STRUCTURE FINANCIERE SUR LA VALEUR; 7.3. METHODOLOGIE ET WACC; 7.4. DETERMINATION DU CASH FLOW LIBRE; 7.5. VALEUR RESIDUELLE ET NORMALISATION; 7.6. CALCUL DE LA VALEUR; 7.7. LIEN ENTRE LE CASH FLOW LIBRE ET LA VALEUR D'ENTREPRISE; 7.8. ANALYSE CRITIQUE DE LA METHODE Dans la meme collection

Sommario/riassunto

Vous desirez valoriser et céder votre entreprise belge? Ce livre est fait pour vous ! Que ce soit seul ou assisté d'un conseiller, voilà un exercice requérant des connaissances et une expérience sortant du quotidien de l'entreprise. Pour vous permettre d'aborder avec succès les enjeux et les pièges potentiels d'une transaction, cet ouvrage combine une expérience issue de la pratique à de grands principes inhérents aux valorisations et aux opérations de fusions & acquisitions. Ce guide pratique dresse un tableau synthétique d'une vision économique de l'entreprise, qui permet de la positionner
