

1. Record Nr.	UNINA9910678564303321
Titolo	The sales compensation handbook
Pubbl/distr/stampa	[Place of publication not identified], : Amacom American Management Association, 1998
ISBN	0-585-04008-7
Disciplina	658.3/22
Soggetti	Sales personnel - Salaries, etc Incentives in industry Compensation management Commerce Business & Economics Marketing & Sales
Lingua di pubblicazione	Inglese
Formato	Materiale a stampa
Livello bibliografico	Monografia
Note generali	Bibliographic Level Mode of Issuance: Monograph