

| | |
|-------------------------|---|
| 1. Record Nr. | UNINA9910484825203321 |
| Autore | Truchseß Nicole |
| Titolo | Erfolgreich in der Personalvermittlung : Vom Personalbeschaffer zum kompetenten Berater in HR-Fragen // von Nicole Truchseß, Markus Brandl |
| Pubbl/distr/stampa | Wiesbaden : , : Springer Fachmedien Wiesbaden : , : Imprint : Springer Gabler, , 2017 |
| ISBN | 3-658-17544-3 |
| Edizione | [2nd ed. 2017.] |
| Descrizione fisica | 1 online resource (XI, 205 S. 5 Abb.) |
| Disciplina | 658.81 |
| Soggetti | Sales management Personnel management Sales/Distribution Human Resource Management |
| Lingua di pubblicazione | Tedesco |
| Formato | Materiale a stampa |
| Livello bibliografico | Monografia |
| Nota di bibliografia | Includes bibliographical references at the end of each chapters. |
| Nota di contenuto | Die Rahmenbedingungen im Markt -- Entwicklungen auf Arbeitgeberseite -- Rechtliche Grundlagen -- Aufgaben und Rollen des Beraters -- Voraussetzungen für qualifizierte Personalvermittlung -- Beratungs- und Vertriebs-erfolg in der Personalvermittlung -- Neue Wege in der Akquise. . |
| Sommario/riassunto | Dieses Buch zeigt, wie es Personaldienstleistern gelingt, neue Potenziale bei der Akquise von Arbeitgebern und Arbeitssuchenden zu erschließen. Demografische Veränderungen, Fachkräftemangel und rechtliche Neuerungen bieten beträchtliches Wachstumspotenzial in der Personalvermittlung, fordern aber auch neue Kompetenzen. Wer sich vom reinen Personalbeschaffer und Anbieter von Zeitarbeit hin zum souveränen Berater und Coach in allen Personalfragen entwickelt, verfügt über die perfekten Voraussetzungen, um neue Kunden zu gewinnen und bestehende Geschäftsbeziehungen auszubauen. Wie dies gelingt, zeigen die Autoren anschaulich an zahlreichen praktischen Beispielen. In der Praxis bewährte Tipps, Checklisten und Tools erleichtern die konkrete Umsetzung. Aus dem Inhalt Die Rahmenbedingungen im Markt Entwicklungen auf Arbeitgeberseite Rechtliche Grundlagen Aufgaben und Rollen des Beraters |

Voraussetzungen für qualifizierte Personalvermittlung Beratungs- und Vertriebserfolg in der Personalvermittlung Neue Wege in der Akquise Die Autoren Nicole Truchseß, Diplom-Betriebswirtin, und Markus Brandl sind Geschäftsführer der beiden Firmen T&B Vertriebsberatung OHG und T&B Dialogmanufaktur GmbH. Als Business Coaches begleiten sie Unternehmen im Bewerberauswahlverfahren und in der Personalentwicklung. .
