

1. Record Nr.	UNINA9910484740703321
Autore	Truchseß Nicole
Titolo	Zeitarbeit erfolgreich verkaufen : Praxistipps für Arbeitgeberakquise, Recruiting und Bewerbermanagement // von Nicole Truchseß, Markus Brandl
Pubbl/distr/stampa	Wiesbaden : , : Springer Fachmedien Wiesbaden : , : Imprint : Springer Gabler, , 2017
ISBN	3-658-17522-2
Edizione	[2nd ed. 2017.]
Descrizione fisica	1 online resource (171 pages)
Disciplina	331.257290943
Soggetti	Sales management Personnel management Sales/Distribution Human Resource Management
Lingua di pubblicazione	Tedesco
Formato	Materiale a stampa
Livello bibliografico	Monografia
Nota di contenuto	Vertriebsstrukturen und Organisationsformen in der Zeitarbeit -- Vertriebsgrundlagen: Persönliche Eigenschaften, Kaufmotive, Recherche- und Akquisegespräche, Fragetechniken, Einwandbehandlung, Argumentation, Preisverhandlung -- Das "6 in 8 Konzept" -- Neukundengewinnung -- Aktive Platzierung von Bewerbern und Mitarbeitern -- Bewerbermanagement. .
Sommario/riassunto	Dieses Buch ist eine kompakte Bedienungsanleitung für sämtliche vertrieblichen Situationen in der Zeitarbeitsbranche. Es zeigt, wie der Vertrieb von Zeitarbeit effizienter gestaltet werden kann und welche seriösen Akquisemöglichkeiten es gibt. Die Autoren behandeln die häufigsten Herausforderungen im Vertrieb, z.B. Planung der Akquise, Telefoneinsatz bei der Neukundengewinnung, Preisverhandlung und die Organisation von Bewerbergesprächen. Mit praxisnahen Musterdialogen und hilfreichen Umsetzungstipps. Aus dem Inhalt Vertriebsstrukturen und Organisationsformen in der Zeitarbeit Vertriebsgrundlagen: Kaufmotive, Recherche- und Akquisegespräche Fragetechniken, Einwandbehandlung, Argumentation, Preisverhandlung Das "6-in-8-Konzept" Neukundengewinnung und Bewerbermanagement Aktive Platzierung von Bewerbern und

Mitarbeitern Die Autoren.

---