

1. Record Nr.	UNINA9910964483903321
Autore	Bascom William R. <1912-1981, >
Titolo	African dilemma tales // William R. Bascom
Pubbl/distr/stampa	The Hague, : Mouton Chicago, : distributed by Aldine, c1975
ISBN	9783110873535 3110873532
Edizione	[Reprint 2011]
Descrizione fisica	1 online resource (176 pages)
Collana	World Anthropology
Classificazione	LC 77465
Altri autori (Persone)	BascomWilliam R. <1912-1981.>
Disciplina	398.2/096 398.2096
Soggetti	Tales - Africa Folk literature
Lingua di pubblicazione	Inglese
Formato	Materiale a stampa
Livello bibliografico	Monografia
Note generali	Description based upon print version of record.
Nota di bibliografia	Includes bibliographical references and index.
Nota di contenuto	Front matter -- African Dilemma Tales. -- Cross River Smoke, etc. - Poisoned Food in Sky -- Dog Finds Ring - Revenge on Chief -- References -- Biographical Note -- Ethnic Index
Sommario/riassunto	Atti del 9. International congress of Anthropological and ethnological sciences, Chicago 1973.

2.	Record Nr.	UNISALENTO991003036759707536
	Autore	Gaignat
	Titolo	Catalogue raisonné des tableaux, groupes et figures de bronze qui composent le cabinet de feu monsieur Gaignat ... par Pierre Remy ..
	Pubbl/distr/stampa	Paris, Vente, 1768
	Descrizione fisica	xii, 92 p.; 18 cm.
	Lingua di pubblicazione	Francese
	Formato	Microfilm
	Livello bibliografico	Monografia
	Note generali	Front. agg. inciso. Riproduzione in microfiche dell'originale conservato presso la Biblioteca Apostolica Vaticana
3.	Record Nr.	UNINA9910483559703321
	Autore	Janusch Holger
	Titolo	Bilaterale Verhandlungen der Vereinigten Staaten über Freihandelsabkommen : Von der Clinton-Ära bis zur Obama-Administration // von Holger Janusch
	Pubbl/distr/stampa	Wiesbaden : , : Springer Fachmedien Wiesbaden : , : Imprint : Springer VS, , 2016
	ISBN	3-658-12313-3
	Edizione	[1st ed. 2016.]
	Descrizione fisica	1 online resource (276 p.)
	Disciplina	320
	Soggetti	Economics International relations United States—Politics and government International Political Economy International Relations US Politics
	Lingua di pubblicazione	Tedesco
	Formato	Materiale a stampa
	Livello bibliografico	Monografia
	Note generali	Description based upon print version of record.

Vorwort; Inhaltsverzeichnis; Abkürzungsverzeichnis; Kapitel-1; Einleitung; Kapitel-2; Die Handelspolitik der Vereinigten Staaten; 2.1 Aktueller Forschungsstand zur Handelspolitik der Vereinigten Staaten; 2.2 Institutionen der US-Handelspolitik und das Fast-Track-Verfahren; 2.3 Überblick über Freihandelsabkommen der Vereinigten Staaten; Kapitel-3; Von der Clinton-Administration bis zur Trade Promotion Authority; 3.1 Das Jordanien-Vereinigten Staaten-Freihandelsabkommen; 3.1.1 Vorgesprache; 3.1.2 Internationale Verhandlungen; 3.1.3 Nationale Ratifikationen; 3.2 Das Singapur-Vereinigten Staaten-Freihandelsabkommen; 3.2.1 Vorgesprache; 3.2.2 Internationale Verhandlungen und die Trade Promotion Authority; 3.2.3 Nationale Ratifikationen; 3.3 Das Chile-Vereinigten Staaten-Freihandelsabkommen; 3.3.1 Vorgesprache; 3.3.2 Internationale Verhandlungen; 3.3.3 Nationale Ratifikationen; Kapitel-4; Von der Trade Promotion Authority bis zum May 10th Agreement; 4.1 Das Vereinigten Staaten-Marokko-Freihandelsabkommen; 4.1.1 Vorgesprache; 4.1.2 Internationale Verhandlungen; 4.1.3 Nationale Ratifikationen; 4.2 Das Australien-Vereinigten Staaten-Freihandelsabkommen; 4.2.1 Vorgesprache; 4.2.2 Internationaler Verhandlungen; 4.2.3 Nationale Ratifikationen; 4.2.4 Exkurs: Neuseeland als möglicher Verhandlungspartner; 4.3 Das Bahrain-Vereinigten Staaten-Freihandelsabkommen; 4.3.1 Vorgesprache; 4.3.2 Internationale Verhandlungen; 4.3.3 Nationale Ratifikationen; 4.3.4 Exkurs: Saudi Arabiens Drohung eines Vergeltungszolles; 4.4 Das Thailand-Vereinigten Staaten-Freihandelsabkommen; 4.4.1 Vorgesprache; 4.4.2 Internationale Verhandlungen; 4.4.3 Nachgesprache; 4.5 Das Vereinigte Arabische Emirate-Vereinigte Staaten-Freihandelsabkommen; 4.5.1 Vorgesprache; 4.5.2 Internationale Verhandlungen; 4.6 Das Vereinigten Staaten-Oman-Freihandelsabkommen; 4.6.1 Vorgesprache; 4.6.2 Internationale Verhandlungen; 4.6.3 Nationale Ratifikationen; Kapitel-5; Vom May 10th Agreement bis zur Obama-Administration; 5.1 Das Panama-Vereinigten Staaten-Freihandelsabkommen; 5.1.1 Vorgesprache; 5.1.2 Internationale Verhandlungen und das May 10th Agreement; 5.1.3 Nationale Ratifikationen; 5.2 Das Andenländer-Vereinigten Staaten-Freihandelsabkommen; 5.2.1 Vorgesprache; 5.2.2 Internationale Verhandlungen; 5.3 Das Peru-Vereinigten Staaten-Freihandelsabkommen; 5.3.1 Internationale Verhandlungen; 5.3.2 Nationale Ratifikationen; 5.4 Das Ecuador-Vereinigten Staaten-Freihandelsabkommen; 5.4.1 Internationale Verhandlungen; 5.5 Das Kolumbien-Vereinigten Staaten-Freihandelsabkommen; 5.5.1 Internationale Verhandlungen; 5.5.2 Nationale Ratifikationen; 5.6 Das Südkorea-Vereinigten Staaten-Freihandelsabkommen; 5.6.1 Vorgesprache; 5.6.2 Internationale Verhandlungen; 5.6.3 Nationale Ratifikationen; 5.7 Das Malaysia-Vereinigten Staaten-Freihandelsabkommen; 5.7.1 Vorgesprache; 5.7.2 Internationale Verhandlungen; 5.7.3 Nachgesprache; Kapitel-6; Schlussfolgerungen; 6.1 Erkenntnisse für die Forschung zur US-Handelspolitik

Holger Janusch wirft einen detaillierten Blick auf alle bilateralen Verhandlungen der Vereinigten Staaten über Freihandelsabkommen seit Gründung der Welthandelsorganisation, um eine Lücke in der aktuellen Forschung zur US-Handelspolitik zu schließen. So lassen sich aus der Betrachtung bilateraler Verhandlungen der Vereinigten Staaten, die in der Forschung kaum Beachtung finden oder völlig unbekannt sind, nicht nur vielfältige Erklärungsansätze zur US-Handelspolitik prüfen,

sondern auch neuere Entwicklungen erkennen und Lehren für aktuelle Verhandlungen wie über das transatlantische Freihandelsabkommen ziehen. Das Buch dient zugleich als Überblickswerk für Forscherinnen und Forscher, die sich mit Außenhandelspolitik und Verhandlungstheorien beschäftigen. Der Inhalt Forschungsstand zur Handelspolitik der Vereinigten Staaten Verhandlungen über Freihandelsabkommen: Von der Clinton-Administration über die Trade Promotion Authority und das May 10th Agreement unter Präsident Bush bis zur Obama-Administration Die Zielgruppen Studierende und Lehrende der Politik- und Wirtschaftswissenschaften Journalistinnen und Journalisten Der Autor Dr. Holger Janusch ist wissenschaftlicher Mitarbeiter am Fachbereich Wirtschaftswissenschaften der Friedrich-Alexander-Universität Erlangen-Nürnberg.
