

1. Record Nr.	UNINA9910466732603321
Autore	Detalle Florence
Titolo	Je me lance comme independant ! / / Florence Detalle, Jessica Grasso
Pubbl/distr/stampa	Liege : , : EdiPro, , [2014] ©2014
ISBN	2-511-01405-X
Descrizione fisica	1 online resource (208 p.)
Collana	Guide Pratique
Disciplina	658.041
Soggetti	Self-employed Electronic books.
Lingua di pubblicazione	Francese
Formato	Materiale a stampa
Livello bibliografico	Monografia
Note generali	Description based upon print version of record.
Nota di contenuto	Couverture; Page de titre; Introduction; Partie 1 - La preparation du projet; 1. La preparation du projet; 1.1 Le plan d'affaires; 1.2 Les 6 grands principes de la preparation; 1.2.1 Etre curieux et ouvert; 1.2.2 S'entourer; 1.2.3 Avancer sans foncer; 1.2.4 Se baser sur des faits, mesurer, chiffrer et accepter la remise en question; 1.2.5 Se respecter; 1.2.6 Entretenir sa motivation; 1.2.7 L'avis du micro-entrepreneur; 2. La definition de mon profil de createur; 2.1 Qui suis-je ? Quel est mon projet ? Quels sont mes objectifs ?; 2.1.1 Mes motivations et valeurs; 2.1.2 Mes contraintes 2.1.3 Mes competences 2.1.4 Le profil de createur sous forme de tableau; 2.1.5 L'avis du micro-entrepreneur; 2.2 Definir mes objectifs; 2.2.1 La technique SMART; 2.2.2 Les problemes que vous rencontrerez peut-etre a ce stade; 2.2.3 La presentation de ses objectifs a autrui; 2.2.4 L'avis du micro-entrepreneur; 3. La definition de mon marche; 3.1 Quelles sont les caracteristiques de mon produit ?; 3.2 Quelles sont les caracteristiques de mes clients ?; 3.3 Existe-t-il des produits de substitution et quels sont-ils ?; 3.4 Qui sont mes concurrents ? 3.5 Dans quel cadre global evoluent mon produit, mes clients et mes concurrents ? 3.6 L'etude de marche; 3.6.1 Les recherches bibliographiques; 3.6.2 L'observation directe; 3.6.3 Les enquetes; 3.7 L'avis du micro-entrepreneur; 4. Le bilan strategique de mon projet (la matrice SWOT); 4.1 « Connais-toi toi-meme et connais ton environnement ! »; 4.2 Exemples de matrice SWOT; 4.3 L'avis du micro-

entrepreneur; 5. La rentabilite; 5.1 L'avis du micro-entrepreneur; 5.2
Definir ma structure de cout; 5.3 Definir mon chiffre d'affaires; 5.3.1
Definir mes prix de vente; 5.3.2 Evaluer les quantites
5.4 Definir ma marge brute sur ventes5.5 Determiner mon futur revenu
et adapter des variables au projet si necessaire; 5.6 Les pistes de
reflexion si la rentabilite n'est a priori pas au rendez-vous; 5.7 Definir
mon besoin en tresorerie; 5.7.1 Les parametres a prendre en compte
pour le fonds de roulement; 5.7.2 Le cas specifique de la tresorerie en
debut d'activite; 5.8 Trouver le financement adequat; 6. Quelques
conseils pour la route; Partie 2 - Les formalites administratives
d'installation; 1. J'obtiens l'autorisation d'exercer; 1.1 Le choix «
personne physique vs. personne morale »
1.1.1 Definitions1.1.2 Les pistes de reflexion; 1.1.3 Les references;
1.1.4 L'avis du micro-entrepreneur; 1.2 L'inscription au guichet
d'entreprise; 1.2.1 Les formalites pour se lancer en personne physique;
1.2.2 Les formalites pour se lancer en societe; 1.2.3 Les references; 1.3
L'affiliation a une caisse d'assurances sociales; 1.3.1 Le statut social de
l'independant; 1.3.2 Les obligations de l'independant; 1.3.3 Le droit a
une couverture sociale; 1.3.4 L'avis du micro-entrepreneur; 1.3.5 Les
references; 2. Je remplis mes obligations; 1) Les obligations fiscales;
1.1. IPP vs. ISOC
1.2 Les devoirs de l'assujetti

Sommario/riassunto

**Un ouvrage pour guider l'entrepreneur dans la realisation de ses
projets.**
Chaque annee, de plus en plus de belges
souhaitent se lancer comme independant.
Mais par ou commencer
? A quoi faut-il penser ? Quelles formalites administratives accomplir ?
Cet ouvrage est une boite a outils. Chacun d'entre eux va aider le
futur independant a traverser le parcours seme d'embuches qui mene
au statut d'independant.
Agremente de nombreux cas
pratiques et truffe d'exemples, ce livre accompagne le porteur de projet
tout au long de sa reflexion et de ses demarches.
