

1. Record Nr.	UNINA9910466732603321
Autore	Detalle Florence
Titolo	Je me lance comme independant ! / / Florence Detalle, Jessica Grasso
Pubbl/distr/stampa	Liege : , : EdiPro, , [2014] ©2014
ISBN	2-511-01405-X
Descrizione fisica	1 online resource (208 p.)
Collana	Guide Pratique
Disciplina	658.041
Soggetti	Self-employed Electronic books.
Lingua di pubblicazione	Francese
Formato	Materiale a stampa
Livello bibliografico	Monografia
Note generali	Description based upon print version of record.
Nota di contenuto	Couverture; Page de titre; Introduction; Partie 1 - La preparation du projet; 1. La preparation du projet; 1.1 Le plan d'affaires; 1.2 Les 6 grands principes de la preparation; 1.2.1 Etre curieux et ouvert; 1.2.2 S'entourer; 1.2.3 Avancer sans foncer; 1.2.4 Se baser sur des faits, mesurer, chiffrer et accepter la remise en question; 1.2.5 Se respecter; 1.2.6 Entretenir sa motivation; 1.2.7 L'avis du micro-entrepreneur; 2. La definition de mon profil de createur; 2.1 Qui suis-je ? Quel est mon projet ? Quels sont mes objectifs ?; 2.1.1 Mes motivations et valeurs; 2.1.2 Mes contraintes 2.1.3 Mes competences 2.1.4 Le profil de createur sous forme de tableau; 2.1.5 L'avis du micro-entrepreneur; 2.2 Definir mes objectifs; 2.2.1 La technique SMART; 2.2.2 Les problemes que vous rencontrerez peut-etre a ce stade; 2.2.3 La presentation de ses objectifs a autrui; 2.2.4 L'avis du micro-entrepreneur; 3. La definition de mon marche; 3.1 Quelles sont les caracteristiques de mon produit ?; 3.2 Quelles sont les caracteristiques de mes clients ?; 3.3 Existe-t-il des produits de substitution et quels sont-ils ?; 3.4 Qui sont mes concurrents ? 3.5 Dans quel cadre global evoluent mon produit, mes clients et mes concurrents ? 3.6 L'etude de marche; 3.6.1 Les recherches bibliographiques; 3.6.2 L'observation directe; 3.6.3 Les enquetes; 3.7 L'avis du micro-entrepreneur; 4. Le bilan strategique de mon projet (la matrice SWOT); 4.1 « Connais-toi toi-meme et connais ton environnement ! »; 4.2 Exemples de matrice SWOT; 4.3 L'avis du micro-

entrepreneur; 5. La rentabilite; 5.1 L'avis du micro-entrepreneur; 5.2
Definir ma structure de cout; 5.3 Definir mon chiffre d'affaires; 5.3.1
Definir mes prix de vente; 5.3.2 Evaluer les quantites
5.4 Definir ma marge brute sur ventes5.5 Determiner mon futur revenu
et adapter des variables au projet si necessaire; 5.6 Les pistes de
reflexion si la rentabilite n'est a priori pas au rendez-vous; 5.7 Definir
mon besoin en tresorerie; 5.7.1 Les parametres a prendre en compte
pour le fonds de roulement; 5.7.2 Le cas specifique de la tresorerie en
debut d'activite; 5.8 Trouver le financement adequat; 6. Quelques
conseils pour la route; Partie 2 - Les formalites administratives
d'installation; 1. J'obtiens l'autorisation d'exercer; 1.1 Le choix «
personne physique vs. personne morale »
1.1.1 Definitions1.1.2 Les pistes de reflexion; 1.1.3 Les references;
1.1.4 L'avis du micro-entrepreneur; 1.2 L'inscription au guichet
d'entreprise; 1.2.1 Les formalites pour se lancer en personne physique;
1.2.2 Les formalites pour se lancer en societe; 1.2.3 Les references; 1.3
L'affiliation a une caisse d'assurances sociales; 1.3.1 Le statut social de
l'independant; 1.3.2 Les obligations de l'independant; 1.3.3 Le droit a
une couverture sociale; 1.3.4 L'avis du micro-entrepreneur; 1.3.5 Les
references; 2. Je remplis mes obligations; 1) Les obligations fiscales;
1.1. IPP vs. ISOC
1.2 Les devoirs de l'assujetti

Sommario/riassunto

**Un ouvrage pour guider l'entrepreneur dans la realisation de ses
projets.**
**Chaque annee, de plus en plus de belges
souhaitent se lancer comme independant.**
**Mais par ou commencer
? A quoi faut-il penser ? Quelles formalites administratives accomplir ?**
**Cet ouvrage est une boite a outils. Chacun d'entre eux va aider le
futur independant a traverser le parcours seme d'embuches qui mene
au statut d'independant.**
**Agremente de nombreux cas
pratiques et truffe d'exemples, ce livre accompagne le porteur de projet
tout au long de sa reflexion et de ses demarches.**
