

1. Record Nr.	UNICAMPANIAVAN0049108
Titolo	Negotiation, decision making and conflict management 2 / edited by Max H. Bazerman
Pubbl/distr/stampa	Cheltenham, : Edward Elgar, c2005
ISBN	18-437-6377-X
Descrizione fisica	X, 644 p. : ill. ; 25 cm.
Disciplina	658.403
Soggetti	Aziende - Processo decisionario
Lingua di pubblicazione	Inglese
Formato	Materiale a stampa
Livello bibliografico	Monografia